

Willkommen in der spannenden Welt
von **Zutritt, Zeit** und **Sicherheit!**



Die primion Technology GmbH mit ihrem Hauptsitz in Süddeutschland ist eine 100%ige Tochter der Azkoyen-Gruppe und gehört in Europa zu den Top-5-Unternehmen in der Branche für Zutrittskontrolle, Zeitwirtschaft und Gefahrenmanagement-Systeme.

Wir bewerben uns!

Wir bieten

- Einen sicheren Arbeitsplatz in unbefristeter Festanstellung mit 30 Urlaubstagen
- Eine offene Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und Gestaltungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten und intensive Einarbeitung
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen

Wir suchen

zur Verstärkung unseres Teams in **Frankfurt, Nürnberg** oder **Stuttgart** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und qualifizierten

Vertriebsbeauftragten/ Key-Account-Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Ausbau des Neu- und Bestandskundengeschäftes im Vertriebsgebiet
- Betreuung der Fachplaner im Vertriebsgebiet
- Pflege und Aufbau eines Beziehungsnetzwerkes
- Durchführung von Kundenpräsentationen
- Erarbeitung kundenspezifischer Lösungskonzepte
- Selbstständige Gebietsorganisation

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre, des Wirtschaftsingenieurwesens/Ingenieurwesens oder abgeschlossene kaufmännische/technische Ausbildung
- Mindestens 3 - 4 jährige Erfahrung im Vertrieb von Zutrittskontroll- und Zeiterfassungssystemen und/oder sicherheitstechnischen Lösungen sind wünschenswert
- Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gutes technisches Verständnis und IT-Background
- Teamfähigkeit, gutes Durchsetzungsvermögen, unternehmerisches Denken und Handeln

Ihr Kontakt

primion Technology GmbH
Personalabteilung
jobs@primion.de

Steinbeisstr. 2-5
72510 Stetten a. k. M.
07573 952-0


AZKOYEN Time & Security Division

www.primion.de